



30代男性

Q

仕事の内容を教えてください

海外の再エネ発電所開発会社の管理、海外M&Aの検討

Q

お客さんはどんな人ですか

出資先企業の経営者や従業員(スペイン人)、出資検討先の経営者(アメリカ人)、銀行員、社内の管理部門

Q

どんな「こだわり」をもって仕事をしていますか

誠実であること。フェアであること。

Q

どんな人と「一緒に仕事をしたい」と思いますか

誠実でやる気のある人、専門性の高い人

Q

学校生活の経験で仕事に活かされていることはありますか

集団生活

Q

仕事を始める前と現在を比べて気付いたことや変わったことはありますか

責任が重くなるにつれて行動をする前に準備を しっかりするようになったと思います。また相手が何を考えているのか、何を自分にして欲しいのか、より気にするようになったと思います。

Q

いまの仕事を始めてから「意外とできた、うまくいった」と思ったことはありますか

プレゼンでも、商談でも、納得いくまで準備をきちんとしたときだけその分成果が出たと思います。ただ、相手が欲しいと思っているものところが提供したいと思っているものが合致しているだけでなく、自分や自分の会社の強みが相手が欲しているものにぴったり合致した時、大きな成果が生まれたと思います。

Q

スクール生に対して一言メッセージをお願いします

将来何をしたいか明確なイメージを持っている人もいるかもしれませんが、自分にどんな強みがあって、何に興味があるか、何をやりたいか、それをどう仕事に結びつけるか自分なりに考える上で参考になればと思います。